

藏区最大水电站两河口工程实现截流

本报讯 11月29日,由成都院勘测设计,水电五局、水电七局、水电十二局、水电十四局、水电十六局等单位施工的两河口水电站,按期截流并开始围堰填筑,标志着我国第三大水电基地雅砻江流域中游的首座电站全面进入主体工程施工阶段。股份公司副总经理王民浩应邀参加了截流仪式。

早在20世纪60年代初期,成都院全面开展雅砻江干支流的水力资源普查工作,并于1965年首次提出建设两河口水电站。2014年9月,两河口水电站获准正式开工建设,凝聚了几代水电人的心血。成都院除了两河口水电站勘测设计工作,

还承担了两河口移民代建总承包任务,成都院以丰富的世界级工程设计经验为两河口项目建设提供强有力的技术与管理支撑。

两河口水电站位于四川省甘孜藏族自治州雅江县境内雅砻江干流与支流茨大河的汇河口下游,电站总装机300万千瓦,土石坝坝高295米,居世界第二,是目前国内藏区建设规模最大的水电工程,在雅砻江乃至四川水电开发中具有特别重要的战略地位。电站建设将克服高海拔、高边坡、超高土石坝、超高泄洪流速等诸多世界级技术难题,将推动我国高土石坝建设取得新的突破。 (邱 云 马玉岩)

广东清远抽水蓄能电站首台机组投产

本报讯 11月30日,广东清远抽水蓄能电站举行首台机组投产发电仪式,标志着水电十四局承建的第六座抽水蓄能电站实现投产发电目标。此前,水电十四局先后建成了广州抽水蓄能电站一期、浙江天荒坪抽水蓄能电站、广州抽水蓄能电站二期、广东惠州抽水蓄能电站、福建仙游抽水蓄能电站,共完成812万千瓦27台机组安装。

清远抽水蓄能电站是国家“十一五”重点能源项目、广东省重大能源保障项目和南方电网成立后的首个全资建设的抽水蓄能电站。电站最大水头502米,装机容量128万千瓦,设计年发电量23.316亿千瓦时,总投资49.9亿元。该电站共安装4台32万千瓦立轴单级可逆混流式机组,为目前国内已投产发电抽水蓄能电站中单机容量最大机组。

水电十四局承担了清蓄电站的水道系统和厂房系统施工。其中水道系统工程包括下库进出水口、斜井、下平洞、引水岔管和尾水支管、岔管及尾水隧洞等;厂房系统工程包括地下厂房、主变室、母线洞、闸门室、开关站、交通洞等工程。

2009年12月,电站主体工程开工建设。在土建施工中,水电十四局不断优化精细爆破关键技术,使工程爆破开挖取得良好效果,并荣获2012年



(整理、整顿、清扫、清洁、素养),进一步提升了安装质量。针对清远梅雨季节时间长的特点,率先引进了“定子防尘棚”进行施工,保证了定子良好的施工质量。同时,不断强化作业安全风险的管

投融资看点

水电八局发行首期永续债

本报讯 11月17日,水电八局首期永续债在全国银行间债券市场成功发行,这是继2013年起连续三年成功发行三期短期融资券后,水电八局在资本市场取得的又一重大突破,也是电建股份第一家成功发行永续债的子公司。

水电八局本次获准发行永续债的额度为12亿元,实际发行12亿元,5+N年期限,发行票面利率5.18%,在日前所有评级为AA+的企业发行的5+N期永续债中发行利率是最低的。本期发行永续债的主承销商为中国银行股份有限公司,认购人分别是中国银行股份有限公司、招商银行理财产品、东海证券股份有限公司等。

发行永续债是水电八局2015年资金管理工作的重点,自去年底有永续债

融资构想以来,在股份公司资金管理部的指导下,水电八局成为股份公司首批获准发行永续债的子公司之一,各项工作得以顺利推进。

首期永续债的成功发行,为八局持续稳步发展提供了中长期资金保障,有效改善了企业资本结构,将进一步提升企业形象,彰显企业品牌,对企业更好地开展各类银行创新业务产生积极作用。

永续债,也称无期债券,是指不规定到期期限,投资人不能要求清偿但可按期取得利息的一种有价证券,属于混合债券的范畴,是一种介于传统债务和股票之间的融资工具。永续债发行后计入所有者权益,能够极大改善公司的财务指标。(汤国良)

新能源公司投资的两座风电场首台风机并网

本报讯 11月26日,新能源公司在贵州遵义地区投资建设的首个风电场白马山风电场首台22号风机实现并网发电;11月30日,山东海阳九龙山风电场首台机组并网发电。

白马山风电场是新能源公司在贵州建设的首个风电场。规划装机容量78兆瓦,分为两期建设。一期项目规划安装24台2兆瓦金风直驱风力发电机组,总装机容量48兆瓦,并建设一座110千伏升压变电站和一条总长13.2千米、由桐太松白牵缆T接110千伏桐梓县松坎变电站的输出线路,一期项目建成后年上网电量约9900万千瓦时。白马山风电场场区山脉海拔高度1300米~1900米。自开工建设以来,新能源公司克服了恶劣天气、地质结构复杂,运输道路改造多、大件运输困难等不利因素,与各参建单位团结一致、努力拼搏,终于实现了

白马山风电场首台机组成功并网目标。

九龙山风电场于2015年4月29日开工建设,7月14日完成首台机组吊装,11月24日通过山东省电网公司并网验收。新能源公司在投产前充分准备、合理安排,并与参建单位水电五局、山东电建一公司、山东电建二公司一起努力,调集专业队伍,加紧设备调试,最终实现升压站一次反送电成功。目前,九龙山风电场风机机组吊装及调试工作正在紧张进行,争取2016年1月底完成全部风机机组并网发电。九龙山风电场工程位于山东海阳市西北部的小纪镇境内,总投资4.9亿元,总装机容量达50兆瓦,安装25台2兆瓦的北车风力发电机组,同时建设一座220千伏升压站和一条16公里送出线路。

(王运波 李旭鑫)

市场纵横

山东电建二公司新能源市场开发赢“反季节”收获

本报讯 上半年搞开发,下半年抢进度。这一季节分明的新能源市场常规,被山东电建二公司新能源分公司在四季度所打破,新能源市场开发赢得“反季节”收获。

进入四季度,该公司新能源分公司武威洁源甘肃民勤、中电投河南方城、华能富源、大唐海阳、中电投山西恒曲等风电项目;华电章丘、华能淄博、华电福新

哈密、上海电力江苏盐城、中清能绿洲云南富民、华电大同秦家山等光伏项目先后中标进场,在寒冬中拉开了风电、光伏遍地开花的序幕。

今年以来,山东电建二公司新能源分公司积极转变市场开发形式和策略,变被动为主动,提高参投中标率,强力拓展了四季度市场开发新局面。

(刘宝华 钟洪明)

电建地产海赋江城·天韵开盘劲销3亿元

本报讯 日前,电建地产湖北区域海赋江城·天韵项目在武汉迎来了第十次火爆开盘。本次开盘吸引了上千位购房者参与,全天实现销售额3亿元。

此次是海赋江城·天韵项目首次推出两梯三户107平方米~130平方米三房产品,相比一直以来推出的两梯四户产品,舒适度大幅提升。另外,从市场反响来看,客户也对此类产品接受度更

高,开盘当天销售达260套。

自2014年1月入市至今,海赋江城·天韵项目历经10次开盘,均呈热销盛况。目前,海赋江城·天韵业已经突破3100位,进一步彰显了电建地产品牌的影响力和客户美誉度,也为电建地产深耕湖北区域市场奠定了良好的基础。

(黄 鑫)

河北设计院全力抗冰抢险保供电



视觉新闻

11月21日开始,河北省部分地区出现了罕见的雨雪冰冻天气,极端的气象条件导致保定地区阳北一线,大同一房山二、三回500千伏输电等多条输电线路跳闸或损坏,严重影响了电网的运行安全和输送能力,给社会和人民生活带来了较大影响。灾情发生后,河北设计院第一时间成立了抗冰抢险应急领导小组和多个专业工作组,赶赴事故现场开展灾害调查,确定技术方案,全力投入抗冰抢险保供电。

截至目前,阳北一线故障线路已抢修完成;大房二、三线故障线路抢修图纸已全部完成并送达抢修现场,河北设计院正全力开展抢修工作。

图为技术人员在现场调查情况。张涵静 摄影报道

(上接第一版)

建一座工程 树一座丰碑

面对第一个海外工程,该公司秉承“建一座工程、树一座丰碑”的理念,全面实施标准化管理,大力提升工程建设质量水平,以精品工程诠释中国电建的品牌和品质。

在质量管理方面,多措并举提升工艺标准,深入落实质量管理责任制,按照质量管理体系要求逐步完善项目质量管理体系,制定年度质量目标、工艺标准、质量奖惩管理办法等制度,并进行了宣贯、培训和实施。

在安全管理方面,该公司将“本质安全”放在首位,强调安全保证体系中的每个人都积极履行安全管理职责。根据海外施工项目的环境特点及特殊的安全要求,编制了施工人员出境前和入场后安全教育培训课件,并严格开展培训和考核工作。

在施工组织管理方面,强化各级人员“落实的执行力”,切实提高项目管控能力。提前细化重大、复杂施工项目的策划和方案。关注解决重点、难点问题,定期召开工程风险分析会和专题会。在焊接专业资格取证及焊接工艺评定过程中,白俄罗斯法律规定从事焊接工作必须持有政府部门的认证证书,包括焊接管理负责人、焊接技术负责人、焊工3类证书。项目负责人多次与莫吉廖夫焊接认证中心进行沟通,分别于2012年9月、11月进行了两批焊工的

考试认证,满足了现场余热锅炉钢结构安装的需求。2013年1月中旬完成了全厂焊接工艺评定及焊接管理负责人、焊接技术负责人的考试认证,大大满足了现场的施工需要。另外因白俄罗斯基础工业建设几十年来一直停滞不前,造成金属检验和热处理单位较少,能满足大型电站金属检验和热处理且对外承包作业的单位不超过5家。所有单位投标响应态度很差,且一律按照白俄罗斯国家定额和取费计算报价,报价昂贵,光谱是国内的50倍,热处理是国内的5倍,射线和超声波是国内的3倍。2013年4月,在项目部积极争取、协商、谈判下,与别列佐夫电厂业主签订了热处理和金属无损检测总价包死的反包合同,与白俄罗斯其他单位最低报价相比较,减少成本38.5万美元,与计划成本相比,节约150万人民币。

感动无处不在

成绩不是天上掉下的馅儿饼,而是一个技艺超强、齐心协力、甘于奉献的团队支撑起来的。此项目获此殊荣的背后,凝聚着太多的进取、奉献、和谐和感动。

劳动力调配难是国外项目常见的小难题,一个员工从国内调到国外项目,要经过一系列的复杂手续才能完成,办完这些手续,快点的也差不多需要半月以上。针对这些问题,该公司白俄项目部提出“一岗多能”管理思路,加强复合型人才的培养,充分发挥现场所

有人员的最大潜能。“周六、日是我们雷打不动的非专业培训课,就是说你如果是汽机专业的,你还得学习电仪、建筑、保温等专业的知识,定时项目部会进行考核并进行换岗实地操作,大家都练成了‘多面手’,在急活儿、抢工期的时候就可以集中优势兵力,重点突破了。”项目部经理岳青峰饶有兴趣地跟我们介绍起这一经验。在电子间施工的高峰期,项目部发动其他稍微轻松的专业人员全部到电子间放电缆、接线,电子间顿时成了“百花齐放”的“群英汇”,大家共同学习提高的大课堂,工期也提前了四天。

说起岳青峰,职工们会异口同声评价到:“岳经理做事严谨、有条理、敢担当、爱员工、技术精,与各方的沟通协调能力更是他的强项。”2013年1月3日凌晨,项目部副经理突然上腹部持续性胀痛,经布列斯特州立医院医生会诊后,确诊为“急性重症胰腺炎”并进行抢救。4日,病人已无自主呼吸,生命垂危!岳青峰要求当地医院不惜一切代价抢救病员,并与CMEC医务室在最短的时间内联系上了北京友谊医院,邀请国内重症病专家齐文杰主任夜以继日奔赴白俄,同白俄专家共同会诊,患者这才脱离了生命危险。2013年5月,机组马上要进入酸洗阶段,因白俄物资紧缺,他亲自带着翻译组提前去各大市场寻找用于酸洗的化学药品等,整整跑了一个星期。

50多岁的“全国劳模”王兵江,因转

战很多的现场,落下了重度关节炎的病根,他的妻子因患糖尿病、高血压并发症导致了血栓,行动非常困难,他克服家庭和个人的困难,主动请缨来到白俄现场。白俄的冬天特别的寒冷,最低温度都在零下20多摄氏度,他的关节炎又发作了,当时正赶上吊装模块,恶劣天气对于吊装机械也是一次严酷的考验,每块模块重达110吨,一共24块,一共吊了近10天,吊装快结束时,他几乎动弹不了还仍然不愿离开现场,被强行送到了医院。

综合部负责人徐小兰,他不仅负责综合部的工作,还兼管后勤,他每天亲自跑市场、选食材,语言不通是最大的障碍,翻译人手不够的时候,他就得利用手势比划、用眼神、表情表达意愿、用手机打出数量、数字价格等法子与当地人工讨价还价,“不讲价”的白俄人也被他的执着和诚心所打动,慢慢也接受了他处处讲价的购买方式。2013年5月他的父亲去世,当时也正是施工的高峰期,他想到400多人的吃喝拉撒都在他的身上,他没有赶回国内,只在他乡遥望着祖国的方向伤心地大哭一场。真是“祸不单行”,父亲走后,他的母亲病情不断加重,家人多次给他打电话让他回国,想到自己身上的担子,他感觉实在是难以脱身,“侥幸”的认为母亲估计能坚持到年底他就能回国了,结果他的母亲10月份也去世了,等他办理好离境手续,订购回国机票辗转赶到家时,母亲已经火化了,他长跪在母亲的骨灰盒前,内

疚后悔不已。

奏响华美乐章

在白俄项目团队的共同努力下,别列佐夫电站工程进展顺利,完成了一个又一个节点形象;实现了余热锅炉本体钢结构吊装、燃机及发电机本体就位、余热锅炉水压试验、燃机一次点火、汽机点火、汽机冲转、整机72小时试运等重要形象,向业主交上了一份满意的答卷。

2014年3月14日,白俄罗斯别列佐夫燃机电站顺利移交业主,并获得了业主的至高赞誉。机组移交半年后,别列佐夫电站领导携白俄专家组一行到达北京会晤中国参建方、承建方代表,会上,白俄方高度评价到:“机组投产以来,运行安全平稳,各项指标均超出了我们的预期,为我们白俄罗斯将来更多的燃机机组建设积累了宝贵的经验,也充分展示了你们中国电建良好的品牌形象。”中方代表风趣而又幽默地说到:“除了你们的夸奖,请你们说说我们在施工过程中有什么问题和不足,以便于我们今后改进。”白俄方代表干净利索地回答道:“没有!”

“以诚信交朋友、以品质做事业”的河北电建一公司,坚持科学管理,工艺创新,规范施工,在白俄罗斯成功奏响了最华美的乐章,迅速打开了海外市场,2014年2月27日,该公司又成功中标白俄罗斯40万吨纸浆厂项目,2015年10月19日,再次中标白俄戈梅利燃机改

造项目,在“一带一路”的路上捷报频传、硕果累累。近年来,该公司不断加大海外电力市场开发力度,共投标海外项目12个,跟踪海外项目38个,中标额总计3.226亿美元。

2015年5月,习近平主席欧亚三国之旅的最后一站停留在被视为中东欧“白富美”、欧亚地区支点国家的白俄罗斯,进一步推进“丝绸之路经济带”的建设,为中国与白俄罗斯的发展带来新的重大机遇。河北电建一公司无疑是将住了这个机遇,它的品牌正以势不可挡的气势在白俄“蔓延”开来。“别列佐夫电站项目完成后,又中标两个项目,另外我们还一直在跟踪投资10亿的明斯克3号电站燃机改造、白俄化纤厂、中白工业园等项目。”河北电建一公司总经理靳世林在介绍海外市场发展趋势时信心满满。

白俄罗斯别列佐夫电站,作为河北电建一公司在“一带一路”上打开海外市场的一扇窗口,铸起了一座不朽的丰碑,“鲁班奖”这枚沉甸甸的奖牌更为它增添了光芒,这是对河北电建一公司海外第一次亮剑的最好的褒奖。他们将永不停歇地走下去,在更多的国家树起一座座丰碑;他们将凭借自身的实力和信誉,在干好工程的同时,还为增进中国与世界人民之间的友谊作出应有的贡献;他们还希望凭借实力走得更远,让更多的人看到中国电建的品牌的魅力,让“POWERCHINA”的旗帜高高飘扬。